



более
5 млрд ₽
сделок в капитал

15 сделок на
1,9 млрд ₽
за 2025 год

Как **привлекать капитал** без роста долговой нагрузки и потери контроля

Сонников Владимир

Партнер

BITL

лучший организатор **pre-IPO 2025**
по версии Cbonds и Preqvca

Генеральный директор



ZORKO

инвестиционная платформа для встречи
высокодоходного бизнеса и частного капитала

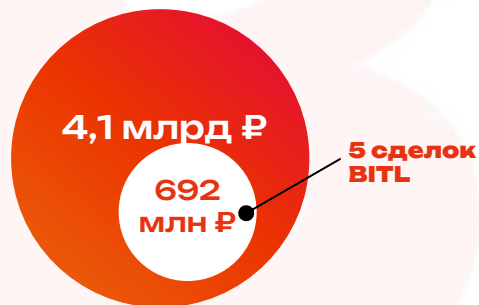
BITL — организатор инвестиционных размещений и **pre-IPO**

Полный цикл инвестиционной сделки под ключ — от подготовки компании и структурирования раунда до привлечения капитала и закрытия сделки.

более

5 млрд ₽

сумма собранных pre-IPO раундов



2023



2024



2025

#кейсы

 **Бери заряд!**

Лидер рынка РФ
по аренде пауэрбанков

750 млн ₽

#кейсы

самолет **плюс**

Proptech компания

825 млн ₽

#кейсы



**Первая система
кубического хранения
в России**

248 млн ₽

#кейсы

meat_coin[©]

Сеть премиальных
стейк-хаусов

170 млн ₽

Боли фаундера



Дорогое
долговое
финансирование



Рост без капитала
невозможен



Отсутствие
структуры под
инвестиции



Рынок инвестиций
непонятен



Страх потери
контроля



Неизвестна реальная
оценка



Сегодня расскажу

01

Об инструментах
финансирования
бизнеса

02

Про АО, как
форме работы
с инвесторами

03

Ошибки компаний
при привлечении
инвестиций

04

Покажу таймлайн и дам
схему привлечения капитала
в бизнес

05

О наших кейсах и
возможностях
сотрудничества

Какие вообще есть варианты



Банки



Фонды



Стратегические
инвесторы



Pre-IPO



IPO

Банки



Фонды

Стратегические
инвесторы

Крауд -
финансирование

Pre-IPO

IPO

- Конверсия заявок в кредит $\approx 10\%$
- Обязательный залог
- Сумма ограничена финансовыми показателями
- Рост ставки $\rightarrow$ рост стоимости капитала
- Риск потери устойчивости

Банки

Фонды



Стратегические
инвесторы

Крауд -
финансирование

Pre-IPO

IPO

- **Инвестируют в ограниченное число компаний**
- **Заходят с дисконтом к оценке**
- **Требуют влияние на управление**
- **Долгий цикл принятия решений**
- **Высокие требования к бизнесу**

Банки

Фонды

**Стратегические
инвесторы**



Крауд -
финансирование

Pre-IPO

IPO

- Крупные чеки
- Контроль или блокирующий пакет
- Интеграция в экосистему инвестора
- Потеря стратегической гибкости

Банки

Фонды

Стратегические
инвесторы

**Крауд -
финансирование**



Pre-IPO

IPO

- **Краудлендинг — деньги в долг**
- **Краудинвестинг — покупка доли**
- **Оценка выше рынка**
- **Не дает smart-money**
- **Инвесторы не консолидированы**
- **Выше себестоимость**

259-ФЗ — основа рынка КОЛЛЕКТИВНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ



Легализация
инвестиционных
платформ



Регистрация сделок
и регулирование рынка
привлечения капитала



Прозрачные
правила сделок



Защита прав
инвесторов



как форма работы с инвесторами



**Прозрачная
структура**



**Чёткое распределение
прав**



**Оборот
акций**



**Защита
инвесторов
и акционеров**



**Стандарт для
инвестиционных
платформ**

Какие задачи бизнеса решает **pre-IPO**



Масштабирование
бизнеса



Запуск или
развитие
продукта



Маркетинг



R&D



Расширение
присутствия
на разных рынках

Что даёт **краудинвестинг** бизнесу



**«Длинные» деньги
на развитие бизнеса**



**Рост рыночной
стоимости компании**



**Новый уровень
доверия от клиентов
и партнёров**



**Новое качество
управления
компанией**



**Готовность к публичности
и выходу на IPO**

Ошибки компаний при привлечении инвестиций

01

Непрозрачная
корпоративная
структура

02

Нереалистичная
финмодель

03

Неподтвержденная
бизнес-модель

04

Отсутствие
коммуникации
с инвесторами

05

Один канал
привлечения
инвестиций

06

Завышенная
оценка

Этапы привлечения капитала

Этап 1

Подготовка бизнеса

1 мес

2 мес

3 мес

- Формирование финансовой модели
- Структура группы
- Инвестиционный тезис

Этап 2

Структурирование сделки

4 мес

5 мес

6 мес

- Юридическая модель
- Параметры раунда
- Выбор платформ и брокеров

Этап 3

Размещение и сбор

7 мес

8 мес

9 мес

- Roadshow
- Работа с инвесторами
- Заккрытие раунда



Итого: 6-9 месяцев

Фокус BITL

Параметр / Раунд	Начальная стадия		pre-pre-IPO		pre-IPO	IPO
	pre-seed	seed	раунд А	раунд В	раунды С и D	
Инструменты	ангелы	фонды	краудинвестинг / private capital		платформы / брокеры	биржа
Зрелость компаний	концепция/ идея продукта	MVP/ прототип	Работающий и соответствующий потребностям рынка продукт	Масштабирование продукта	Получение дохода с продукта	Экспансия продукта и рост доходности
Выручка в год, руб.	отсутствует	до 50 млн рублей	от 50 до 2 000 млн рублей		от 2 000 до 6 000 млн рублей	от 6 000 млн рублей
Сумма раунда, руб.	до 50 млн рублей	от 50 до 100 млн рублей	от 100 до 500 млн рублей		от 500 до 3 000 млн рублей	от 3 000 млн рублей
Срок до IPO, лет	7-10 лет	5-7 лет	3-5 лет		1-3 года	-
Вероятность дойти до IPO	5 %	10 %	50 %	70 %	80-90%	100 %

Меры **поддержки** инвестиционного трека

01



Московский
инновационный
кластер

Кэшбек инвесторам
до 20 млн ₽ на инвестора

02



Министерство
экономического развития
Российской Федерации

Компенсация части затрат
до 15 млн ₽

03



Московский
инновационный
кластер



Московский
Венчурный
Фонд

Льготные займы и гранты
до 300 млн ₽

Самые заметные кейсы с нами

Бери заряд!

Лидер рынка РФ по
аренде
пауэрбанков

750 млн ₽

visible^{xx}

Платформа мобильного
перформанс-маркетинга

660 млн ₽

ARS

Первая система
кубического хранения
в России

248 млн ₽

самолет **плюс**

Proptech компания

825 млн ₽

 hyper

Первая в России экосистема
электромобилити

127 млн ₽

meat_coin[®]

Сеть премиальных
стейк-хаусов

170 млн ₽

BITL — это инфраструктура



НЬЮТОН
ИНВЕСТИЦИИ



Райффайзен
Банк



Финам



БКС
Мир инвестиций



СОВКОМБАНК



ИНВЕСТИЦИИ



синара банк



Альфа Капитал



СОЛИД
БРОКЕР

Знаем всех, кого знают инвесторы

Прямо сейчас



АО Икс Скаут — производитель мяса, привлекает 450 млн ₽ для масштабирования бизнеса и покупки Рощинского мясокомбината.

450 млн ₽

объем раунда

900 млн ₽

оценка pre-money

до 70%

от ЧП дивиденды

На какие задачи и в каком объёме вам необходимы инвестиции?

1

Опишите вашу потребность

2

Получите экспертный анализ

3

Заберите лучшее решение с конкретными условиями и параметрами

**Владимир
Сонников**

+7 (965) 385-21-78